

Casos de éxito

STARTUPS

y Empresas tecnológicas o creativas





Confían en nosotros

Empresas que innovan, crecen y confían ya han confiado en **adauge** para impulsar su crecimiento digital:

aggity

Satisfaction
iberia
SATISFACTION GROUP

MEDIACREST

 **GOYA**
PRODUCCIONES

a contracorriente | films

 **WIFI
TOUR
GUIDE**



viver

penwin**EDU**

Servimetro S.R.L.
SMED
especialistas en pantallas led publicitarias

INOKIM

Introducción. Comunicación, Automatización e Inteligencia aplicada al Crecimiento

Innovación, crecimiento y estrategia digital

para startups y empresas creativas



Introducción

Crecimiento en la era
de la disrupción

En **adauge** impulsamos el crecimiento de startups y empresas tecnológicas o creativas que están redefiniendo su sector. Vivimos en una era donde **la velocidad, la experimentación y la optimización constante** marcan la diferencia entre escalar o quedarse atrás.

Somos el partner estratégico que conecta **Growth, tecnología y comunicación** para transformar ideas en sistemas digitales medibles, sostenibles y listos para crecer.

Nuestra misión es clara: **convertir la innovación en tracción, la visibilidad en conversión y la estrategia en resultados.**



Visión general

Retos y objetivos

Las startups que triunfan son aquellas que logran **convertir su propuesta en una marca reconocida, un sistema de captación sólido y una comunidad comprometida.**

Desde ADAUGE ayudamos a las empresas a superar los retos de cada etapa del crecimiento con un enfoque basado en datos, automatización e inteligencia aplicada.

Tener un gran producto o servicio ya no basta.

Nuestros objetivos clave

1. **Optimizar el Coste de Adquisición (CAC)** mediante estrategias de captación más eficientes y escalables.
2. **Aumentar el valor de vida del cliente (LTV)** con sistemas de fidelización y comunidad.
3. **Impulsar la visibilidad de marca y la atracción de inversión** con posicionamiento estratégico y contenidos de autoridad.
4. **Fomentar la recomendación y reputación orgánica**, multiplicando el efecto red.
5. **Construir bases sólidas de Growth y automatización** que garanticen un crecimiento sostenible a largo plazo.



Comunicación digital inteligente: del marketing a la eficiencia conectada



Comunicación digital inteligente: del escaparate físico al ecosistema digital inteligente

En el pasado, una empresa necesitaba un escaparate atractivo, buena ubicación y una comunicación visible para crecer. Hoy, el escaparate es **digital, dinámico y predictivo**.

El éxito no depende solo de estar presente online, sino de construir un **ecosistema conectado que aprenda y evolucione por sí mismo**. Un sistema donde la web, el SEO, el contenido y las campañas trabajan sincronizados y se optimizan automáticamente a partir de los datos.

En **adauge** diseñamos estrategias digitales inteligentes, donde cada acción está impulsada por analítica avanzada, IA y automatización. Esto nos permite no solo comunicar, sino **anticipar comportamientos, personalizar experiencias y escalar resultados** con precisión.

El marketing digital ya no es una herramienta:
es **un motor de crecimiento exponencial** que convierte la visibilidad en conversión, y los datos en decisiones.

Nuestros pilares

Se apoyan en una metodología integrada que combina estrategia, tecnología y automatización:

1. Plataforma digital o e-commerce inteligente

Sitios diseñados para convertir y aprender del usuario. Optimizados para velocidad, experiencia (UX) y analítica predictiva que impulsa la conversión.

3. Contenido de alto valor y automatización creativa

Mensajes, vídeos y formatos generados o asistidos por IA que comunican autoridad, inspiran confianza y multiplican la presencia de marca.

2. SEO estratégico y aprendizaje continuo

Posicionamiento que evoluciona con el algoritmo y el comportamiento del usuario. Optimización continua mediante IA y herramientas de análisis semántico avanzado.

4. Estrategia de Growth Data-Driven

Campañas SEM, remarketing y automatizaciones que se retroalimentan de los datos. Cada acción se ajusta en tiempo real para maximizar el rendimiento y reducir el coste por adquisición (CPA).



Comunicación digital inteligente: del marketing a la eficiencia conectada

Todo se mide. Todo se conecta.

Y cada mejora impulsa resultados tangibles: **más leads cualificados, menos fricción operativa y mayor control sobre el rendimiento digital.**

En **adauge**, no solo diseñamos estrategias:
diseñamos sistemas inteligentes que crecen contigo.



Ventajas del Marketing Digital inteligente

El marketing digital ya no se trata solo de anunciar: se trata de **entender, anticipar y conectar**. En 2025, las empresas que crecen no son las que publican más, sino las que **aprenden más rápido de sus datos**.

Gracias a la automatización y la inteligencia artificial, cada acción digital puede medirse, interpretarse y optimizarse en tiempo real. Esto permite construir sistemas que **aprenden del comportamiento del usuario, ajustan los mensajes y optimizan la inversión de forma autónoma**.



Principales ventajas:

- **Escalabilidad y precisión.** Cada euro invertido genera datos que permiten escalar de forma controlada y predecible. No se trata de llegar a todos, sino de llegar exactamente a quien decide.
- **Automatización y eficiencia.** Las campañas se autoajustan según el rendimiento, reduciendo el coste de adquisición (CPA) y maximizando el retorno de inversión (ROI).
- **Personalización avanzada.** La IA permite crear experiencias únicas para cada usuario, adaptando los mensajes, los tiempos y los canales según su comportamiento real.
- **Medición total y mejora continua.** Todo puede medirse: desde la interacción más pequeña hasta el impacto global de una estrategia. La analítica convierte cada resultado en aprendizaje y cada aprendizaje en ventaja competitiva.

Nuestras soluciones. ¿Qué hacemos para ayudarte?

¿No sabes por dónde empezar?

Si tu empresa ya ha dado pasos en digital pero siente que los resultados no reflejan su potencial real, es momento de dar el siguiente salto: **convertir tu ecosistema online en un sistema inteligente de crecimiento.**

En **adauge** te ayudamos a **diagnosticar, optimizar y escalar** todo tu entorno digital con una visión global y una metodología que une estrategia, tecnología y datos. No ofrecemos "servicios sueltos"; **construimos soluciones conectadas** que trabajan juntas para multiplicar tus resultados.



Nuestras soluciones. ¿Qué hacemos para ayudarte?

¿Qué hacemos para ayudarte?

Sabemos que muchas startups y empresas creativas sienten que su potencial digital no se refleja aún en sus resultados.

Por eso, en **adauge** no ofrecemos servicios sueltos: diseñamos sistemas de crecimiento que piensan, aprenden y se adaptan contigo.

Nuestra metodología combina **consultoría estratégica, tecnología y automatización**, transformando tu ecosistema digital en una estructura viva que evoluciona mes a mes.





De la estrategia a la ejecución: un acompañamiento diseñado para escalar

Fase 1. Diagnóstico y Estrategia

Analizamos la situación actual de tu empresa con una mirada 360°:

- Canales digitales y experiencia de usuario.
- Propuesta de valor y posicionamiento competitivo.
- Madurez del sistema de captación y fidelización.
- Oportunidades de automatización y eficiencia.

De este análisis nace tu informe estratégico de crecimiento, un roadmap claro con las acciones prioritarias para escalar de forma sostenible.

Fase 2. Diseño del Sistema de Crecimiento

A partir del diagnóstico, conectamos las piezas clave: **web, SEO, SEM, contenido y automatización.**

Creamos un sistema digital unificado, donde cada herramienta trabaja con datos reales y objetivos medibles.

Aquí definimos:

- El embudo de captación ideal.
- Los flujos automáticos de seguimiento y conversión.
- Las métricas clave (CAC, LTV, ROI) que guiarán la toma de decisiones.

Fase 3. Acompañamiento y Optimización Continua

Una estrategia sin seguimiento no escala.

Por eso, cada mes revisamos, analizamos y optimizamos el rendimiento del sistema con base en datos y resultados reales.

Nuestras decisiones no se toman por intuición, sino por **aprendizaje automático, analítica y validación continua.**

Nuestras soluciones. ¿Qué hacemos para ayudarte?

Hoja de ruta del crecimiento inteligente para startups

Cada proyecto digital se estructura sobre cinco pilares conectados. Juntos, forman un sistema que combina comunicación, rendimiento y tecnología aplicada.



3. SEM y performance marketing

Publicidad automatizada y autoajutable que maximiza el ROI y reduce el coste por adquisición (CPA).

1. Plataforma digital o e-commerce inteligente

Arquitectura optimizada para la conversión, velocidad, analítica y experiencia del usuario (CRO/UX).

4. Contenido disruptivo

Producción audiovisual estratégica para cada fase del embudo, apoyada en IA y creatividad de impacto.

2. SEO de precisión

Posicionamiento predictivo basado en datos y machine learning, orientado a palabras clave de alta intención.

5. Email marketing y automatización de Growth

Flujos inteligentes de comunicación que nutren, fidelizan y convierten de manera automática.

Caso de éxito. Raiteri Marfà Arquitectura

Caso de éxito INOKIM



De una tienda inactiva a un e-commerce de alto rendimiento

El proyecto con **Inokim**, marca internacional de movilidad eléctrica, marcó un antes y un después en su crecimiento digital. El reto era claro: **pasar de un entorno online sin resultados a un sistema rentable, automatizado y preparado para escalar ventas de forma sostenida.**

Desde **adauge** lideramos una transformación integral que combinó estrategia, tecnología y creatividad para convertir su ecosistema digital en un motor de ventas eficiente y medible.



01. Plataforma digital y optimización de conversión (CRO/UX)

Rediseñamos por completo la plataforma e-commerce, priorizando la experiencia del usuario, la velocidad de carga y la conversión. El objetivo era simple: **que cada visita se tradujera en una oportunidad de venta.**

Acciones implementadas:

- Reestructuración del **embudo de conversión** y **simplificación del checkout.**
- Implementación de **analítica avanzada y heatmaps** para detectar puntos de fricción.
- Rediseño del sistema de **"call to actions"** y mejora de la arquitectura de contenidos.

Resultado: una experiencia de compra fluida, confiable y optimizada para la acción.



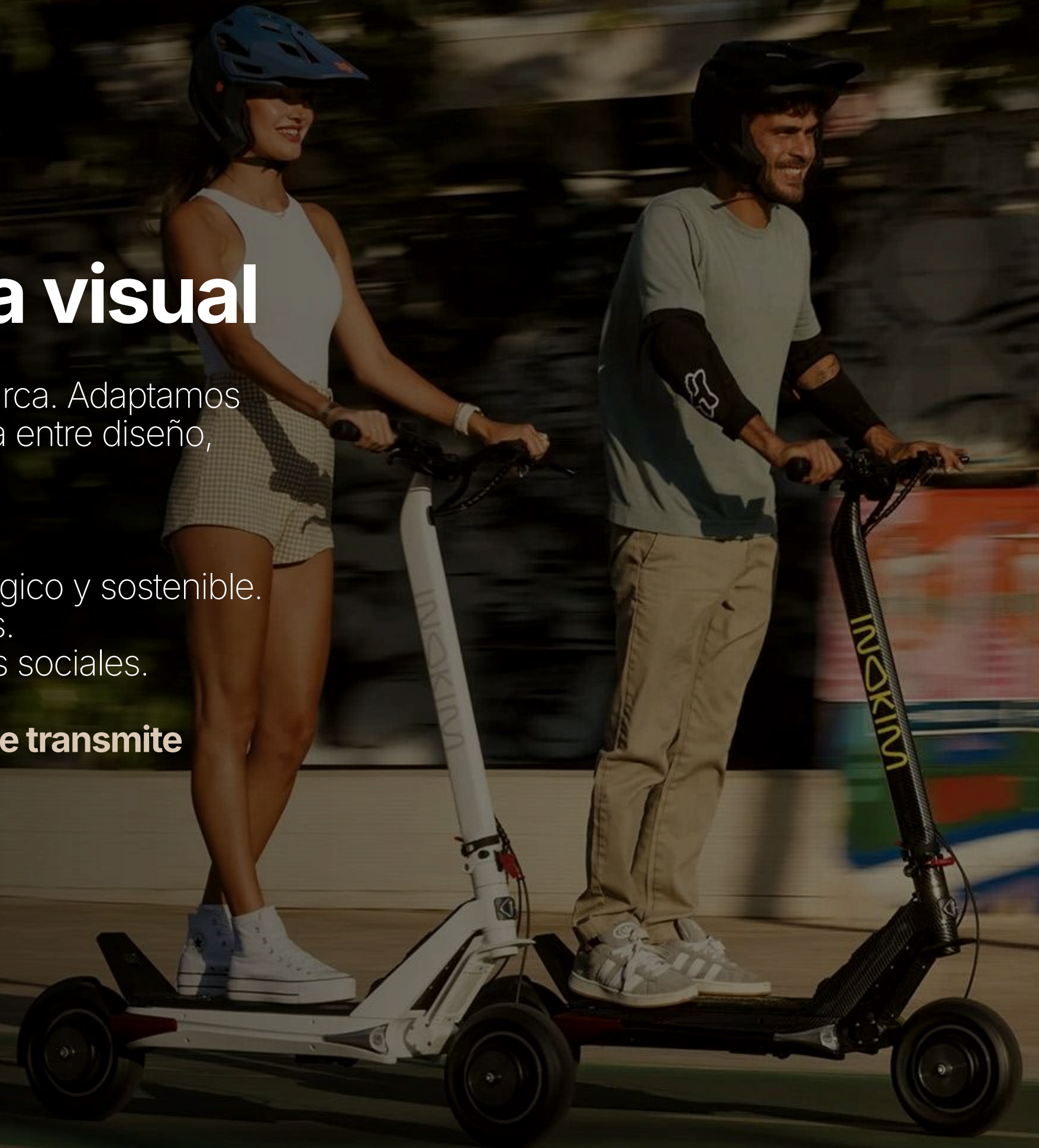
02. Branding y coherencia visual

El rediseño visual fue clave para reforzar la percepción de marca. Adaptamos la identidad de Inokim al entorno digital, buscando coherencia entre diseño, tono y propósito.

Acciones clave:

- Actualización de la identidad visual para un entorno tecnológico y sostenible.
- Unificación de estilos tipográficos, cromáticos y fotográficos.
- Creación de recursos gráficos para campañas, web y redes sociales.

El resultado: una marca sólida, moderna y reconocible que transmite innovación y confianza.



03. SEO estratégico: autoridad y posicionamiento orgánico

Implementamos una estrategia SEO avanzada con doble enfoque: **técnico y semántico.**

El objetivo fue garantizar una **visibilidad estable y creciente** para términos de alta intención de compra relacionados con la movilidad eléctrica.

Resultados tras 12 meses:

+480.000 impresiones orgánicas

+30.000 clics totales

CTR medio del 6,2%

Incremento del 220% en tráfico cualificado

Inokim se posicionó como una referencia en búsquedas clave dentro de su sector.





04. SEM y Performance Marketing

Lanzamos **campañas multicanal** en Google, Meta y YouTube Ads con estructura basada en intención y comportamiento.

Los anuncios se **optimizaron** mediante aprendizaje automático y test A/B continuos.

ESTRATEGIA APLICADA

Campañas automatizadas

con segmentación por intención de búsqueda.

Estrategia de remarketing dinámico
y audiencias lookalike.

Control de presupuesto
mediante modelos de CPA y ROAS en tiempo real.

Resultados:

CTR medio de 7,8%
CPA reducido en un 42%
ROAS global de 6,2

Cada euro invertido generó más de 6€ en retorno directo.



05. Contenido estratégico y audiovisual

La comunicación visual fue un pilar esencial para conectar con el público.

Creamos **contenidos audiovisuales** orientados a destacar la experiencia de producto y la visión innovadora de la marca.

FORMATOS PRODUCIDOS

Vídeos de producto y lifestyle para campañas SEM y redes sociales.

Producciones de marca y testimoniales de clientes.

Fotografía profesional para catálogo, banners y campañas de remarketing.

**El contenido generó reconocimiento,
confianza y un engagement 3x superior en redes.**



06. Growth y automatización

Tras la implementación del nuevo ecosistema, desarrollamos flujos automatizados para nutrir leads y fidelizar clientes.

El email marketing se transformó en un canal activo de conversión y recompra.

AUTOMATIZACIONES IMPLEMENTADAS

Secuencias de bienvenida y **seguimiento postventa**.

Campañas de **cross-selling y upselling** automatizadas.

Segmentación dinámica basada en comportamiento y recurrencia.

**La tasa de recompra creció hasta el 23%,
consolidando la base de clientes activos.**

07. Software y soluciones a medida

Además del e-commerce, desarrollamos funcionalidades específicas que conectan la web con los procesos internos: gestión de stock, analítica de ventas y automatización logística.

El software a medida permitió reducir costes operativos y mejorar la eficiencia de todo el flujo comercial.



"No necesito una web para que me vean, necesito una plataforma que trabaje por mí."



Resultados globales

(primer año)

Ventas online	+520.000
Incremento de conversiones	+390%
CPA (Coste por adquisición)	-42%
ROAS (Retorno sobre inversión publicitaria)	6,2
Visitas cualificadas	+180.000
Nuevos leads generados	+4.000
Tasa de conversión e-commerce	2,9% (vs. 0,6% inicial)
Tasa de recompra	23%

El caso Inokim demuestra cómo un proyecto bien estructurado puede transformar un canal digital en una **máquina de crecimiento real y sostenible**.

Con una estrategia integral —branding, tecnología, datos y automatización— Inokim pasó de la inactividad a **superar el medio millón de euros en ventas online**, consolidando un modelo escalable de crecimiento digital.

En **adauge** no solo creamos proyectos: construimos ecosistemas que venden, aprenden y crecen.

INOKIM

Conclusión
para Inokim

Nuestras soluciones. ¿Qué hacemos para ayudarte?

Todos nuestros servicios

Diseñamos sistemas digitales que piensan, venden y crecen contigo

En **adauge** no ofrecemos servicios sueltos: **construimos ecosistemas digitales completos** que integran comunicación, tecnología y automatización para hacer que tu negocio crezca de forma medible y sostenible.

Nuestra metodología combina estrategia, datos e inteligencia artificial aplicada al marketing para que cada acción tenga impacto real en tus resultados.

Te ayudamos a escalar tu empresa a través de:

- Desarrollo de plataformas y páginas web inteligentes
- Growth y Automatización
- Performance Marketing 360°
- Creación de contenido estratégico y audiovisual
- Software y soluciones a medida
- Branding e Identidad Visual
- Consultoría Estratégica y Marketing Data-Driven
- Productora Audiovisual



Comunicación digital inteligente: del marketing a la eficiencia conectada

Si tu startup o empresa tecnológica o creativa quiere escalar sus resultados digitales, en **adauge** te ayudamos a construir el sistema que lo hará posible. Te acompañamos desde la estrategia hasta la ejecución, conectando cada pieza para que tu marketing trabaje 24/7 por ti.

Hablemos de crecimiento.

Te guiaremos paso a paso para transformar tu marca en un ecosistema digital sólido, eficiente y rentable.

ESCRÍBENOS

+34 623 043 001
hola@adauge.com

c/ Orient, 78-84, 3ª 10ª
Sant Cugat del Vallès
08172, Barcelona



